

INGURUMEN-KLAUSULEN JARRAIPENA, INGURUMEN-IRIZPIDEAK TXERTATU DIREN KONTRATU PUBLIKOEN BETEARAZPENEAN

EL SEGUIMIENTO DE LAS CLÁUSULAS AMBIENTALES EN LA EJECUCIÓN DE LOS CONTRATOS PÚBLICOS AMBIENTALIZADOS

Viernes, 19 de junio de 2020



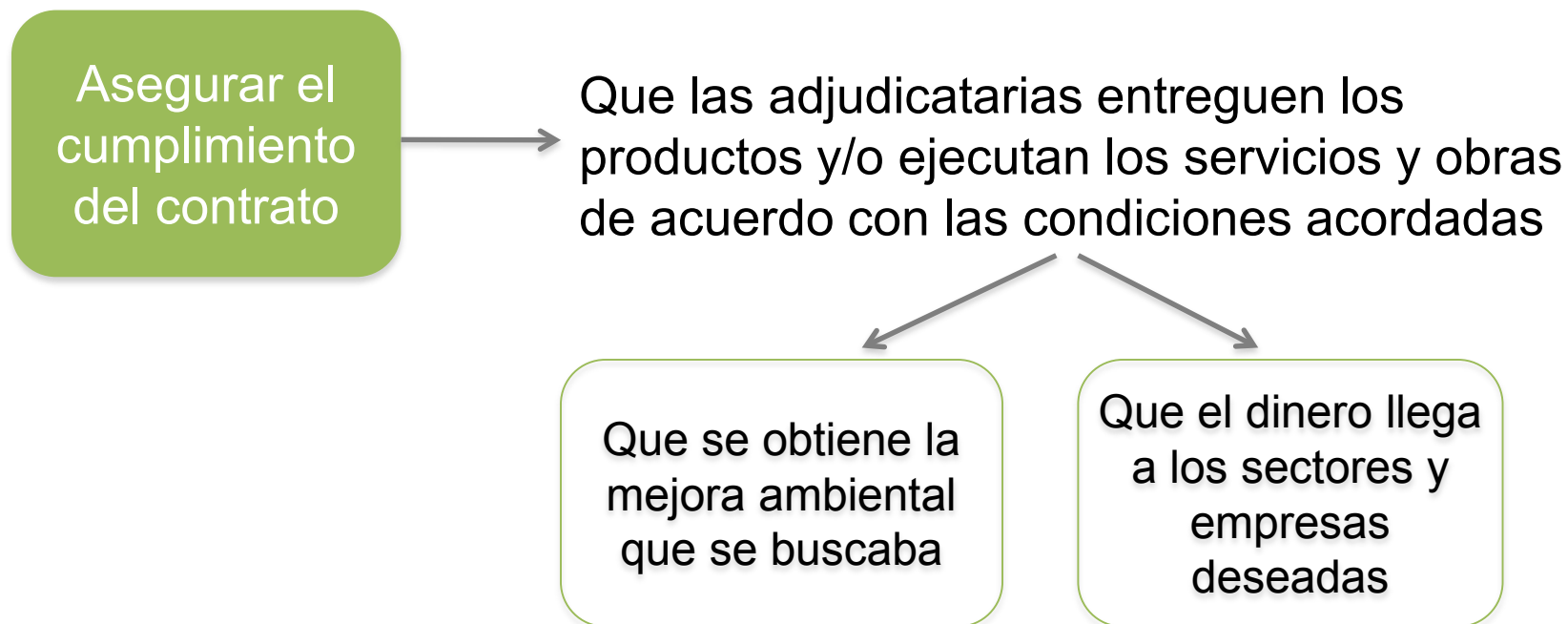
El seguimiento de las cláusulas ambientales en la ejecución de los contratos

Démosle el valor que tiene



¿ Por qué hacer seguimiento de los contratos?

- **Para el contrato en curso:**

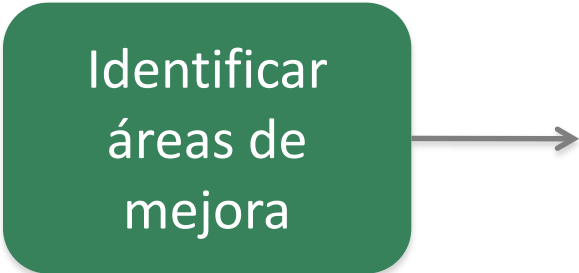


Poder aplicar las penalizaciones correspondientes en caso de incumplimiento
(gestión profesional y seria)

¿ Por qué hacer seguimiento de los contratos?

- **Para la próxima licitación:**

Identificar
áreas de
mejora



Por ejemplo:

- Qué aspectos las contratistas tienen dificultad para cumplir durante la ejecución
- Qué documentación es más adecuado solicitar y con qué frecuencia
- Si la solución es satisfactoria para las personas beneficiarias, usuarias o trabajadoras...

- Seguimiento también con las no adjudicatarias para evaluar los criterios introducidos

Conocimientos valiosos para las prórrogas y el siguiente proceso de contratación

¿ Por qué hacer seguimiento de los contratos?

- **Para la compra verde en la entidad:**

Mostrar los
beneficios
conseguidos

```
graph LR; A[Mostrar los beneficios conseguidos] --> B[Estimar la reducción de impactos y la contribución a los compromisos ambientales de la organización.]; A --> C[Estimar ahorros económicos conseguidos o que se podrían conseguir con soluciones más eficientes para próximas licitaciones.]; B --> D[Apoyo político]; C --> E[Motivación interna y externa];
```

- Estimar la **reducción de impactos** y la contribución a los compromisos ambientales de la organización.
- Estimar **ahorros económicos** conseguidos o que se podrían conseguir con soluciones más eficientes para próximas licitaciones.

Apoyo político

Motivación interna
y externa

¿Qué implica para la entidad contratante?

- **Tiempo y recursos** necesarios
- **Calendario** de seguimiento
- **Mecanismo** de seguimiento según el contrato y criterio:
 - Suministros
 - Servicios u obras
 - Acuerdos marco
- Incluirlo **en la licitación y en procedimientos existentes**
- **Establecer plantillas**, checklists y procedimientos concretos
- **Informar** a la dirección y gerencia, **personal responsable** y/o las personas usuaria/beneficiarias

No hay fórmulas mágicas

Algunos ejemplos concretos

- **Al inicio del contrato**
 - catálogo restringido +
 - indicación de caract. ambientales +
 - *comprobación aleatoria en la recepción* +
 - *informe anual detallado*



Algunos ejemplos concretos

- **En el momento de la recepción**
 - Certificación y documentación a adjuntar en la entrega



Algunos ejemplos concretos

- **En el momento de la recepción**
 - Documentación a adjuntar en la entrega



Algunos ejemplos concretos

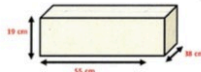
- **En el momento de la recepción**
 - Verificación de las características

FITXA TÈCNICA EMBALATGE SAMARRTES


MATÈRIA PRIMÀRIA DE LA CAIXA: Cartró

MIDES CAIXA:

- Amplada: 55 cm.
- Alçada: 19 cm.
- Profunditat: 38 cm.



DESPLÈGAMENT EN EL PLA DE LA CAIXA



ÀREA CAIXA: $186 \times 57 = 10602 \text{ cm}^2$

NOMBRE DE CAIXES: 310 unitats

MASSA DE LA CAIXA: 1.371 g

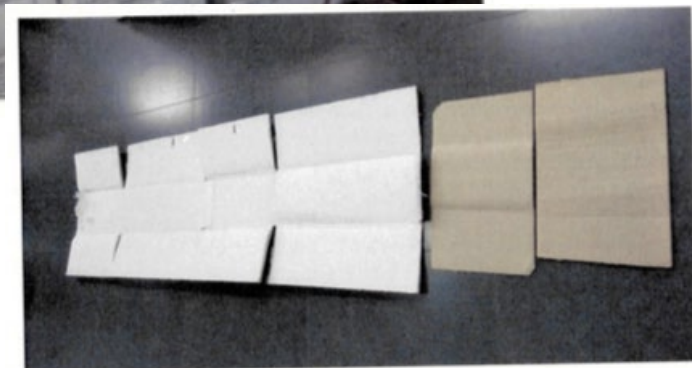
CÀLCUL DE LA MASSA TOTAL DE RESIDUS (MTR)

MTR= $1.371 \times 310 = 425.010 \text{ g} = 425,01 \text{ kg}$.

En la fitxa tècnica que s'ha de presentar totes les dades en vermell s'han de substituir per les que corresponen a la proposta de licitació.

CÀLCUL DEL PERCENTATGE DE REDUCCIÓ DE RESIDUS (PRR)

PRR = $100 - \left(\frac{100 \times \text{MTR}}{425,01} \right) = \dots\dots\dots\%$



Algunos ejemplos concretos

- **De forma periódica (anual, semestral...)**
 - Documentación acreditativa

 **CNMC**
COMISIÓN NACIONAL DE LOS
MERCADOS Y LA COMPETENCIA

CUPS

Datos de la Redención de CUPS

| | | |
|-------------------------------|-------------|---|
| Año de garantías: 2012 | | CUPS: ES 00000000000000XX1X |
| nº de garantías MWh | Tipo | Titular de la Instalación/Comercializadora |
| 16,271 | Renovables | R2XXX COMERCIALIZADORA X, SL |

Página 1 de 1

Algunos ejemplos concretos

- De forma periódica (anual, semestral...) o puntual

| | | | | |
|------------|------------|--------------|--------|---------|
| Nº Factura | Fecha | Cod. Cliente | PEFC.: | Página: |
| 2014 / 323 | 30/05/2014 | 608 | 100% | 1 de 2 |

| CÓDIGO | DESCRIPCIÓN | CANTIDAD | PRE. UNI. | TOTAL LÍNEA |
|--------|--|----------|-----------|-------------|
| | Albarán : 1400425 27/05/2014 | | | |
| 10104 | PAQ. Nº1: 85 TABLONES DE 3000 X 210 X 38 | 2,04 | 235,000 | 479,400 |
| 10104 | PAQ. Nº2: 85 TABLONES DE 3000 X 210 X 38 | 2,04 | 235,000 | 479,400 |
| 10104 | PAQ. Nº3: 85 TABLONES DE 3000 X 210 X 38 | 2,04 | 235,000 | 479,400 |
| 10104 | PAQ. Nº4: 85 TABLONES DE 3000 X 210 X 38 | 2,04 | 235,000 | 479,400 |

| | | | | | | |
|--------------------------|----------------------------|----------------|----------------------------|-------|---------------|--------------------------------|
| IMP. BRUTO 12.205,900 | BASE IMPONIB. 12.205,90 | % I.V.A. 21 | IMPORTE I.V.A. 2.563,24 | %R.E. | IMPORTE R.EQ. | TOTAL FACTURA 14.769,14 Eu. |
|--------------------------|----------------------------|----------------|----------------------------|-------|---------------|--------------------------------|

Notas

Forma de pago: GIRO A 60 DIAS .

2095 0556 91 38****1091

Vencimientos: 30/07/2014 14.769,14

ASERRADEROS SAN BLAS, S.L. certifica que la madera suministrada a nuestro cliente EGOIN, S.A. es 100% PEFC

Algunos ejemplos concretos

- **De forma periódica (anual, semestral...) o puntual**
 - Test de laboratorio de muestras
 - Encuestas de calidad
 - Auditorías y visitas

| <i>Criteria</i> | <i>Cumple</i> | <i>Cumple parcialmente</i> | <i>No cumple</i> |
|---------------------------------|---------------|----------------------------|------------------|
| <i>Productos</i> | 28% | 43% | 29% |
| <i>Exclusión de spray</i> | 57% | 14% | 29% |
| <i>Sistemas de dosificación</i> | 43% | - | 57% |

Algunos ejemplos concretos

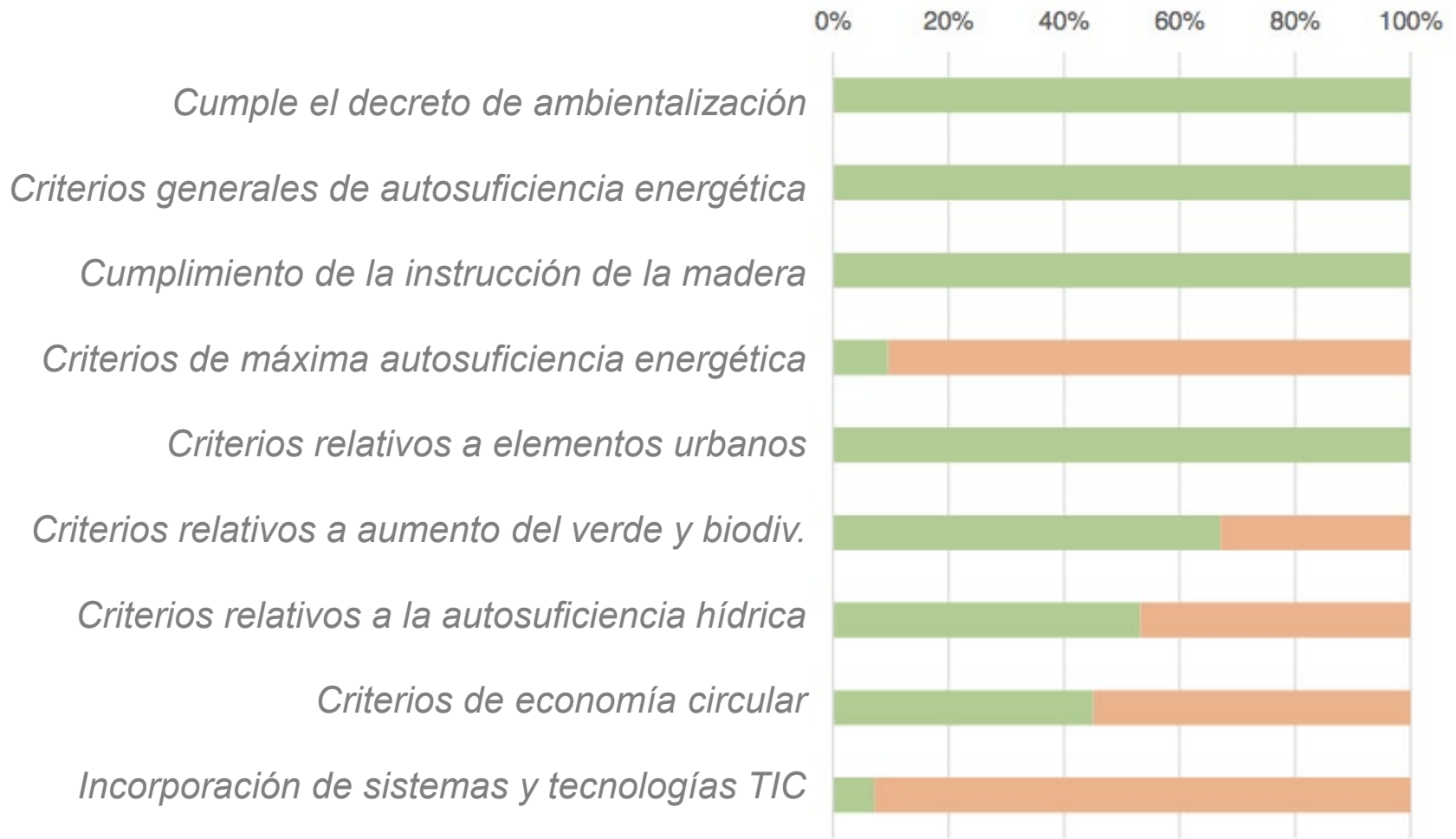
- **Seguimiento de obras:**

- Listado de control de introducción de criterios ambientales en la redacción de proyectos de urbanización y de edificación (S/N /n.a.)

53% de las licitaciones incluyen más del 60% de los criterios definidos en la instrucción técnica



Algunos ejemplos concretos



Algunos ejemplos concretos

- **Seguimiento de obras:**

- Listado de control de introducción de criterios ambientales en la redacción de proyectos de urbanización y de edificación (S/N /n.a.)

53% de las licitaciones incluyen más del 60% de los criterios definidos en la instrucción técnica

- Las adjudicatarias completan también el listado de control al final de la obra que incluye también métricas para algunos criterios

Cubiertas verdes y jardines verticales (m²)

Materiales reciclados (t y % del total)

Autoproducción energética instalada (kWh/año)



Algunos ejemplos concretos

- **Los checklist de Compra Verde pueden servir:**
<http://www.ihobe.eus/criterios-ambientales>

| CRITERIOS VALORABLES | % DE PUNTOS ¹ | Sí | TIPO DE AVAL / PÁGINA DE MEMORIA |
|--|--------------------------|--------------------------|----------------------------------|
| Fertilización y mejora del suelo | | | |
| El compost y las enmiendas de suelo cumplen con los criterios de composición y sustancias de la Etiqueta Ecológica de la Unión Europea o eq. | | <input type="checkbox"/> | Anexo 2 completado + 6a |
| Control de plagas y enfermedades | | | |
| Calidad del Plan de control integral de plagas | | <input type="checkbox"/> | 1 |
| Nuevas plantas | | | |
| Suministro en cajas de transporte reutilizables | | <input type="checkbox"/> | 1, 3, 4 |
| Flota de vehículos | | | |
| % de vehículos EURO 6 | | <input type="checkbox"/> | Anexo 3 completado + 4 |
| Maquinaria de jardinería | | | |
| Del resto, antigüedad media de las máquinas | | <input type="checkbox"/> | Anexo 3 completado |
| Aceites y grasa lubricantes | | | |
| Aceites y grasas en aplicaciones abiertas cumplen los requisitos de la Etiqueta Ecológica de la Unión Europea o equivalente | | <input type="checkbox"/> | 6a, 6b, 6d |



- 1. No hay fórmulas mágicas**
- 2. Clave definir el sistema previamente e incluirlo en el pliego**
- 3. Requiere recursos y cariño**
- 4. No es tiempo perdido**
- 5. Porque tiene valor** - buena gestión, trato justo, impacto real

